



Wir sind ein seit dem Jahr 1923 bestehendes Familienunternehmen, das seit vielen Jahren hochwertige Fruchtsäfte, Fruchtsaftkonzentrate und -mark sowie Fruchtweine und Fruchtglühweine in konventioneller als auch in Bio-Qualität für Kunden in Industrie und im LEH herstellt. In modernsten Produktionsanlagen werden die qualitativ hochwertigen Rohwaren nach bewährten Rezepturen weiterverarbeitet. Wir leben Werte wie Vertrauen, Fairness und Zuverlässigkeit sowohl in der Beziehung zu den Kunden als auch zu den Mitarbeitern.

Zum nächstmöglichen Zeitpunkt suchen wir einen

## **(Junior) Area Sales Manager im Bereich B2B (m/w/d)**

### **Ihre Aufgaben:**

- Übernahme direkter Kundenverantwortung und Vermarktung unserer Produkte in einer definierten Region zur Sicherstellung der Zielerreichung
- Verantwortung für aktive und intensive Marktbearbeitung von bestehenden und neuen Kunden in einer definierten Region
- Auf- und Ausbau von Vertriebsregionen und Weiterentwicklung von Kunden
- Erkennen und Ausschöpfen von Absatzpotenzialen der zu betreuenden Kunden
- Entwickeln und Umsetzen von Verkaufskonzepten für bestehende und neue Produkte
- Teilnahme an internationalen Messen und Kundenbesuche
- Markt- und Wettbewerbsbeobachtung, Erkennen von Trends
- Analyse und Erschließung neuer Märkte
- Angebotserstellung, Preis- und Vertragsverhandlungen in Abstimmung
- Vertrags- und Auftragsprüfung

### **Ihr Profil:**

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung oder Studium im Bereich Betriebswirtschaft oder Lebensmitteltechnologie oder vergleichbare Qualifikation
- Berufserfahrung im Lebensmittelebereich B2B wünschenswert
- Ausgeprägte Kommunikationsfähigkeit, Verhandlungsgeschick und Kontaktfreude
- Durchsetzungsvermögen sowie verbindliches Auftreten
- Leidenschaft, Ausdauer und Spaß für den Vertrieb
- sehr gute Sprachkenntnisse in Deutsch und Englisch, weitere Sprachen vorteilhaft
- Reisebereitschaft
- Teamorientierte Arbeitsweise

### **Ihre Vorteile:**

- Unbefristete Vollzeitstelle, 38 Stunden Woche, 30 Tage Urlaub
- Tarifbindung, Weihnachts- und Urlaubsgeld, betriebliche Altersvorsorge
- Förderung von Weiterbildungen, individuelle Entwicklungspläne
- viele weitere attraktive Sozial- und Zusatzleistungen

Interessiert? Dann senden Sie uns Ihre Bewerbung an [personal@bayernwald.com](mailto:personal@bayernwald.com) unter Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und möglichen Eintrittstermin.

Fragen? Dann melden Sie sich unter 09901 / 18-206.

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung

**Bayernwald KG**  
Schwanenkirchner Straße 28  
94491 Hengersberg